

## ■趣旨

2020年10月頃から、日本経済は長く続いた緩やかな景況の時代から、厳しい景況の時代に移行しそうです。

「オリンピック景気終焉」「インバウンド景気の縮小」「2020年11月の米国大統領選挙」「貿易摩擦の激化」「円安から円高へ」「電気自動車化による自動車の家電化と中国メーカーの時代へ」「米から中国への日本の貿易相手1位の移行」「中国・東南アジア民族系企業のQCDS競争力向上」「日本の人口減少・高齢化社会加速化」「人件費・物価・公租公課の上昇」「アベノミクスの未曾有の金融緩和終了」等々が、短期間に集中して発生しそうな雲行きです。

企業にできることは、厳しい経営環境を乗り越えるために、企業の戦闘能力を高めることです。このセミナーでは、これについてのヒントやアイデアを提供させていただきます。

## ■基調講演 『大至急！企業の戦闘能力を高めよ！』

13:15~13:55

株式会社経営システム研究所 代表取締役社長 富田 茂

日本経済は、歴史的な転換期に入ります。

それは、そんな時代なのか？そしてそれを乗り越えるためには、何をなすべきなのか。

・・・について、分りやすくお話しします。

## ■ 『なぜ営業部門の生産性は向上できないのか！』

13:55~14:45

一売上・利益向上のための営業改革とはなにかー

株式会社経営システム研究所 コンサルタント 中村安男

受注生産型企業の営業活動は「見えにくい」と言われます。また、活動全体として非効率な面が多く、旧態依然とした取引慣行の下、多種多様な顧客の要望に振り回され、結果的に「忙しいだけで儲からない」構造を引きずった企業が多くなっています。受注生産型企業の特徴や抱える課題を整理して、営業改革の実践方法をお伝えいたします。

## ■ 『設計改革は、企業の基礎力アップ』

14:45~15:35

株式会社経営システム研究所 シニアチーフコンサルタント 江見祥一

開発および設計業務で、効率的かつ業務品質を良くするには、「手戻りのない」「後追い型でない」業務の進め方を行う必要があります。量産型企业では後工程である生産部門との連携を図り、個別受注型企业では前工程である営業部門との連携を図った業務のしくみを構築する必要があります。

当講演では、実戦経験豊富なコンサルタントが業務の仕組み改革の観点から、事例を交えてご紹介いたします。

## ■ 『ワガママな顧客要望に高い生産性で対応！』

15:45~16:15

株式会社経営システム研究所 コンサルタント 福井康弘

個別受注型製造業では、受注生産と同等の顧客要望への対応力を持ちつつ、高い生産性と短いリードタイムを実現する必要があります。 そのための生産改革手法を、事例を交えてお話しさせていただきます。

## ■ 『設計標準化その先へ ~コンフィグレータ技術者からの提言』

16:15~17:05

株式会社構造計画研究所

計標準化を行うことで設計の効率化ができ、見積時の負荷の軽減、生産の効率化が行えますが、営業の仕様確定ミスを防ぐためにコンフィグレータを導入してもそのままではうまくいきません。

もう1歩先へ進めることで、効率化だけでなく、より大きな効果を得られます。

そのための取り組みをご紹介いたします。

## ■アンケート&ご挨拶

17:05~17:10

株式会社経営システム研究所

アンケートをご記入中に、簡易診断（無償）の有効性を簡単にご案内させていただきます。

※プログラムは、状況により時間が入替わり場合がございます。

お申込みについては、表面「お申し込み方法」をご覧ください。  
FAX・QRコードでお申し込みできます。

# 『会社の戦闘能力を高めよ!』

～来るべき冬の時代に生き残れる地力を～

- 日 時 / 2018年7月25日 13時15分～17時10分  
(13時00分受付開始)
- 会 場 / 大阪市東淀川区東中島1丁目19番4号新大阪NLCビル3F  
CMI研修センター 新大阪東 E301号
- 対象業種 / 製造業全般 ■受講料 / 無料
- 定 員 / セミナー25名 (定員になり次第、締切らせていただきます)
- 主 催 / 株式会社経営システム研究所 ■共 催 / 株式会社構造計画研究所



## ■お問い合わせ先

〒533-0033 大阪市東淀川区東中島1-19-4  
新大阪NLCビル12階  
(株)経営システム研究所 コンサルティング本部  
TEL.06-6320-1858(代)

## ■お申し込み方法

いずれかの方法でお申し込みください。

1. QRコード(下図)を読み取り、フォーム入力
2. ご希望セミナー、会社名、お名前を明記の上、メール
3. 下記お申し込み欄に必要事項をご記入の上、FAX

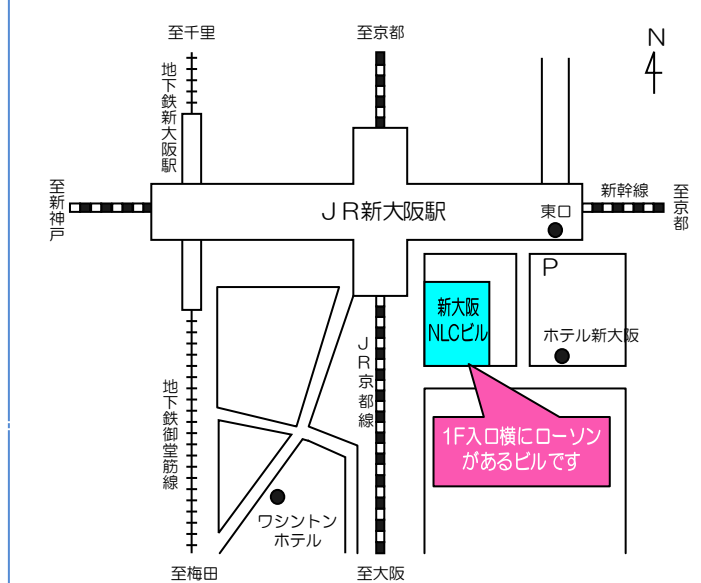
FAX  
06-6320-1859

メールアドレス  
info@ksk-consulting.com

ホームページ  
http://www.ksk-consulting.com



## ■会場付近略図



大阪市東淀川区東中島1-19-4 新大阪NLCビル  
JR「新大阪」駅下車 東口から50M  
地下鉄御堂筋線「新大阪」駅から徒歩5分

■お申し込み欄 必要事項をご記入の上、切り取らずにFAXでお送りください。 **ハッと気がつくゼミナール 81**

フリガナ 会 社 名	フリガナ 受講者名①	フリガナ 受講者名②	部署 役職	部署 役職	メール アドレス	メール アドレス
フリガナ 連 絡 先	TEL. (      )      -      (      )      -      (      )      -		FAX. (      )      -      (      )      -			

【個人情報の取り扱いについて】

お申込の際に得た個人情報は弊社セミナー、サービスのご紹介、ご案内に限り利用させていただきます。それ以外の目的で利用することはありません。第三者へ個人情報を開示、提供、委託することはありません。ご提供いただいた個人情報は、安全且つ適切に管理いたします。

お申し込みありがとうございました。